

SEMINAIRE : GLOBAL BUSINESS LAW & CROSS-BORDER DEALS

Une introduction claire aux bases juridiques du commerce international. Apprenez les concepts clés des contrats, des conditions commerciales et des risques transfrontaliers, utiles dans un contexte professionnel global.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

1

Identifier les points clés d'un accord transfrontalier (obligations, risques, responsabilités) et poser les bonnes questions.

2

Reconnaître les zones de risque fréquentes (contrat, juridiction, conformité, données, responsabilité) et proposer des mesures de réduction du risque.

3

Simuler une négociation simple (rôles, intérêts, concessions) et argumenter des clauses ou positions.

4

Intégrer des enjeux de développement durable et de RSE dans une analyse de deal (devoir de vigilance, chaîne d'approvisionnement, réputation, conformité) sans surpromettre.

5

Produire en groupe une note de synthèse "deal snapshot" (risques/points d'attention/plan d'action) et présenter les arbitrages.



DÉBUT : 17 AOÛT 2026

PRÉSENTIEL

24 heures

EN LIGNE

6 heures

ECTS

3

US CREDITS

2

PRÉ-REQUIS

- Être âgé d'au moins 18 ans
- Détenir un diplôme de fin d'études (ou équivalent)
- Respecter les conditions de visa ou de résidence